



Einfach mal machen... zusammen mit uns

Die Eröffnung einer Nachhilfeschule ist eine großartige Idee und von wichtiger gesellschaftlicher Bedeutung. Du arbeitest gerne mit Kindern und Jugendlichen und der Umgang mit Mitarbeitern, Eltern, Behörden und der Öffentlichkeit sind für Dich keine Hürde. Zudem verfügst Du über gute Organisations- und Führungsfähigkeiten. Dann wird Dich die berufliche Selbstständigkeit als Inhaber/in einer Nachhilfeschule begeistern.

Bei der Planung, Organisation und Umsetzung ist jedoch vieles zu beachten und wichtige Fragen zu klären:

- › Bringe ich die richtigen Voraussetzungen mit?
- › Wie finanziere ich die Gründung und die ersten Monate?
- › Mit welchen Ämtern muss ich Kontakt aufnehmen?
- › Wann ist der ideale Zeitpunkt für eine Gründung?
- › In welchem räumlichen Umfeld soll ich gründen?
- › Welche Art von Immobilie benötige ich?
- › Wie organisiere ich den Unterricht?
- › Wie akquiriere und bilde ich Mitarbeiter aus?
- › Wie komme ich an Kunden?

Nutze unsere langjährige Expertise!

Mit unserem professionellen Konzept kannst Du Dich nun mit bestmöglicher Unterstützung selbstständig machen. Wir planen zusammen mit Dir die Gründung Deines Bildungsunternehmens Schritt für Schritt. Von Beginn an unterstützen wir Dich und helfen Dir bei der Umsetzung aller anstehenden Aufgaben durch unser praxiserprobtes Konzept. Unser Leistungspaket ist langjährig etabliert und bis ins Detail durchdacht und ausgereift.

Wir beraten und unterstützen Dich

- › bei der genauen Standortanalyse und -bestimmung
- › bei der Immobiliensuche und Mietverhandlungen
- › bei der Erstellung eines überzeugenden Finanzierungskonzepts für Banken
- › bei lokalen Werbe- und Marketingmaßnahmen sowie dem Beginn der Werbeaktivitäten
- › bei der Auswahl der Ausstattung und der Lehrmaterialien
- › bei der Personalakquise
- › bei Deinem optimalen Eröffnungszeitpunkt

Wir bereiten Dich umfassend auf Deine Existenzgründung mit allem notwendigen betriebswirtschaftlichen und unternehmerischen Wissen vor. So lernst Du in einer detaillierten Schulung die Grundlagen unserer Unterrichtskonzeption, die Büroorganisation, die Kundeberatung und -betreuung sowie die Marketing- und Pressearbeit kennen.

Wir beraten Dich zum Finanzbedarf und stellen Dir auch aktuelle Fördermöglichkeiten zum Start in Deine Selbstständigkeit vor. Da gerade auch nach einer Eröffnung viele Fragen und Themen anstehen, stehen wir Dir im Rahmen einer Nachbetreuung zur Seite. Darüber hinaus erhältst Du Checklisten, Formulare und Infobroschüren für Deinen Unternehmensalltag.

› **Profitiere von unserer Erfahrung!**

Prüfe, bevor Du Dich bindest!

Der Nachhelfemarkt ist teilweise durch wenige große Nachhelfeketten geprägt, die ihr Geschäft unter anderem als Franchise betreiben. Diese teils sehr ähnlichen Konzepte sind nicht grundsätzlich zu kritisieren. Die Tätigkeit als Franchisenehmer sollte aber gut überlegt sein, da man sich in der Regel vertraglich sehr lange bindet.

Ein Franchisevertrag schränkt Dich in Deinem räumlichen Wirkungskreis durch ein Gebietsgebot ein. Du bist an das vom Franchisegeber entwickelte Konzept gebunden. Werbe- und Marketingmaßnahmen müssen immer der Corporate Identity entsprechen. Insgesamt bleibt wenig Freiraum für Kreativität. Zudem bezahlst Du in der Regel neben einem Startbetrag jeden Monat eine Franchisegebühr bis zu Deinem Vertragsende, in der Regel abhängig vom Umsatz. Dadurch musst Du deutlich mehr Kunden im Vergleich zu einer unabhängigen Selbstständigkeit akquirieren, um den gleichen Gewinn zu erzielen. Wir hingegen bieten Dir ein durchdachtes Konzept ohne abhängig zu sein von großen Franchisegebern, die ein starres Korsett bei hohen Kosten bieten.

Deine Vorteile:

- › Du leitest Dein eigenes Unternehmen ohne Vorgaben des Franchisegebers
- › Du triffst alle Entscheidungen unabhängig
- › Du kannst eigene Ideen ausprobieren und umsetzen

Dein Engagement und Deine Kreativität sind Dein wichtigstes Kapital!

Wie geht es weiter, wenn Du Dich entschlossen hast, als Unternehmer/in im Bildungsbereich durchzustarten?

In einem ersten Schritt würden wir uns persönlich kennen lernen. Du hast bestimmt viele Fragen. Deine Fragen und Erwartungen sowie unser Know-how bringen wir zusammen und planen grob Deine neue Nachhilfeschule. Wenn Deine Vorstellungen und unsere Erwartungen übereinstimmen, beginnen wir unser großes Projekt.

Danach starten wir in die Detailplanung, suchen zusammen mit Dir eine geeignete Immobilie und bilden Dich zum Führen einer Nachhilfeschule aus. Nachdem Du Deine eigene Nachhilfeschule erfolgreich eröffnet hast, begleiten wir Dich noch eine bestimmte Zeit, damit Du erste praktische Fehler vermeidest.

Du möchtest Dich über Deinen Weg in die Selbstständigkeit mit unserem leistungsstarken Konzept beraten und informieren lassen? Wir freuen uns auf Deinen Anruf oder Deine Mitteilung.

Lutz Paasen

Eichendorffstraße 36
40668 Meerbusch

Mobil 0163 7545484
Telefon 02150 9630169

info@paasenconsulting.de
www.paasenconsulting.de

